

COMMERCIAL(E) EXPORT OUTSIDE H/F

Le Groupe SEAFRIGO est expert dans le domaine de la logistique alimentaire (commission de transport maritime, fret périssable aérien, entreposage, transport routier, traction portuaire). **Présent en France et à l'international**, SEAFRIGO a **des infrastructures détenues en propre dans 19 pays** ainsi qu'un réseau de partenaires à dimension mondiale. **Entreprise en forte croissance et composée de plus de 1 200 collaborateurs**, SEAFRIGO est aujourd'hui reconnue pour sa flexibilité, son dynamisme et sa proximité.

SEAFRIGO recrute dès à présent **un(e) Commercial(e) export outside à destination de l'Amérique du Nord H/F**, pour son siège basé sur Le Havre.

Finalité du poste :

En intégrant SEAFRIGO comme Commercial export outside, **votre mission principale sera de participer à la croissance du chiffre d'affaires et de la marge de la société en développant et en fidélisant un portefeuille de clients**, dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise.

Principales missions :

- **Garantir le développement commercial à l'export des activités liées à la commission de transport** sur le périmètre Amérique du nord,
- **Gérer, animer et fidéliser la base de données de prospects existante**,
- **Rechercher les solutions les plus adaptées au transit des produits**,
- **Traiter les demandes et réclamations des clients en y apportant des solutions sur mesure**,
- **Assurer la mise à jour des données du CRM**,
- **Réaliser des visites clients** en France et / ou à l'étranger.

Profil recherché :

Issu(e) **d'une formation supérieure BAC+4/5** avec une spécialisation commerciale, vous disposez d'une **première expérience de 3 ans minimum sur une fonction similaire**.

Passionné(e) par les solutions de transport, **vos solides connaissances en transport maritime et logistique à l'export à destination de l'Amérique du nord**, vous permettront **d'apporter un service à forte valeur ajoutée à vos clients et de comprendre leurs besoins**.

Vous possédez également de **bonnes connaissances au niveau des techniques de vente**.

Vous êtes **reconnu(e) pour votre dynamisme, votre esprit compétitif et aimez atteindre en équipe les objectifs collectifs de l'entreprise**. De plus, vous disposez d'un sens aigu de l'organisation et avez **un excellent relationnel**.

Enfin, **vous avez une parfaite maîtrise de l'anglais** (aussi bien à l'écrit qu'à l'oral).

Informations complémentaires :

- Poste à pourvoir dans le cadre d'un CDI
- Déplacements réguliers (en France et à l'étranger)
- Rémunération : selon profil + avantage en nature
- Avantages : 13ème mois / Titres restaurant / Conciergerie d'entreprise